



**Mobifitness**

Система автоматизации

# Истории роста с Mobifitness



1.



# Мы открыли 14 филиалов йога-студий за 2 года. Вот решения, после которых все пошло в гору.

О чем вы узнаете из кейса?

- Почему масштабироваться с Mobifitness быстро и выгодно.
- Как начать расширение локаций.
- Как система помогает выстроить эффективную мотивацию для команды.



**Продукты Mobifitness, которые использует Yogasana:**

- Мобильное приложение
- CRM
- Виджет онлайн-расписания

[Смотреть](#)



“ Владимир Коробанёв и Ариадна Волченко  
основатели Yogasana

Сеть студий йоги  
на юге России

13 филиалов в Краснодаре  
и один – в Сочи

Открытие первой  
студии – 2019 год



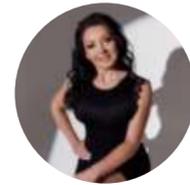


Студия джампинга в  
Великом Новгороде

Открытие (как фитнес-студии): 2018 год

Площадь: 127 кв.м.

Аудитория: женщины и дети



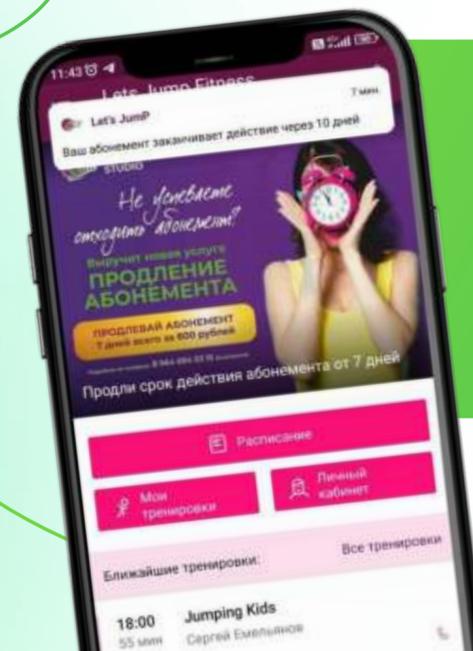
“ Екатерина Емельянова  
основатель Let's Jump Fitness studio

Кейс Let's Jump из Великого Новгорода

## Как мы переобулись из фитнес в джампинг-студию, отказались от администраторов и взлетели.

О чем вы узнаете из кейса?

- Как организовать работу в студии без администратора, распределив функции между тренерами и системой?
- Как задать высокий уровень сервиса с помощью приложения.
- Как автоматизировать подписание договора с клиентом и избавиться от бумаг.



Продукты Mobifitness, которые  
использует Let's Jump Fitness:

- CRM
- Мобильное приложение
- Приложение для тренеров

[Смотреть](#)



## Как продавать на 30% больше существующим клиентам с помощью приложения? Кейс школы фридайвинга Глубина.

### О чем вы узнаете из кейса?

- Как удобный интерфейс оплаты в приложении повышает средний чек действующих клиентов.
- Как четкие условия отмены записи в системе сокращают издержки бизнеса от «записался и не пришел».
- Как коммуникация через приложение прогревает новичков и повышает продажи.

### Продукты Mobifitness, которые использует Глубина:

- CRM
- Мобильное приложение

[Смотреть](#)



“ **Илья Шилин**  
основатель школы фридайвинга Глубина

Самая большая школа в своем направлении в России

6 городов присутствия в стране и несколько сезонных локаций в разных странах мира

Тренируется порядка 400 человек в месяц





Сеть танцевальных школ в Москве с тремя филиалами

Академии шесть лет, преподается более 60 направлений

В сети более 1500 активных клиентов, взрослых и детей



“ Анна Хорова  
основательница сети Академия Танца

## Как автоматизация помогает сети студий танцев держать стабильный уровень продлений 80%?

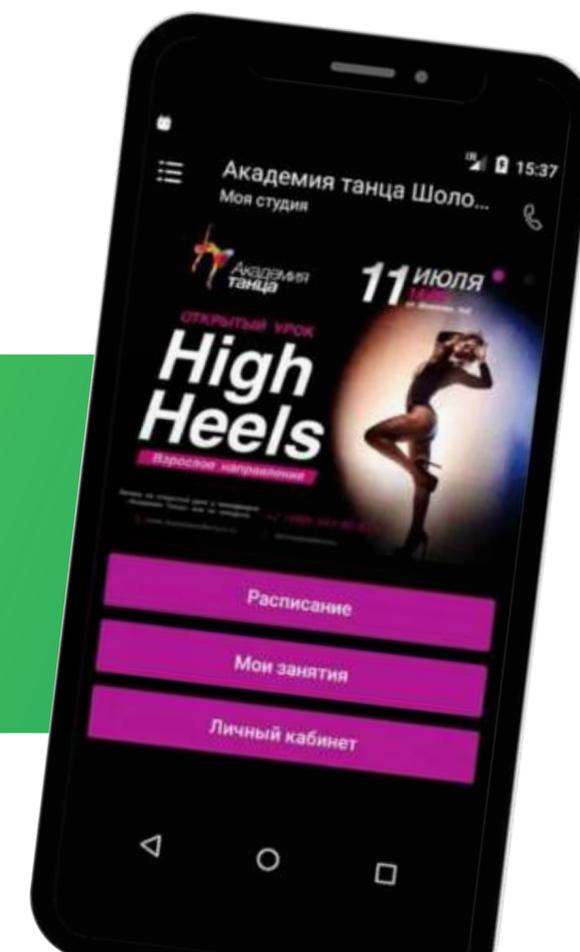
О чем вы узнаете из кейса?

- Как настроить работу с базой с помощью Mobifitness и держать стабильный уровень продлений в 80%
- Как работать с сегментами в системе, чтобы возвращать клиентов.
- Как эффективно обрабатывать обратную связь клиентов через приложение.

Продукты Mobifitness, которые использует Академия танца:

- CRM
- Виджет для сайта и соцсетей
- Мобильное приложение

[Смотреть](#)



5.



## Как мобильное приложение способно усилить бизнес спортивной студии?

### О чем вы узнаете из кейса?

- Какие репутационные бонусы дает студии наличие собственного приложения и как это сказывается на продажах.
- Как приложение экономит 4 часа чистого рабочего времени администратора в день.
- Как приложение повышает осведомленность клиентов о новостях студии.

### Продукт Mobifitness, который использует Lady Stretch:

- Мобильное приложение

[Смотреть](#)



“ Дмитрий Горобцов  
основатель Lady Stretch

Работает в 70 городах  
России и СНГ

Франшиза насчитывает более 100  
филиалов и сеть продолжает расширяться



6.

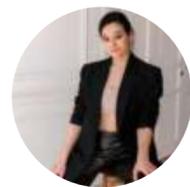
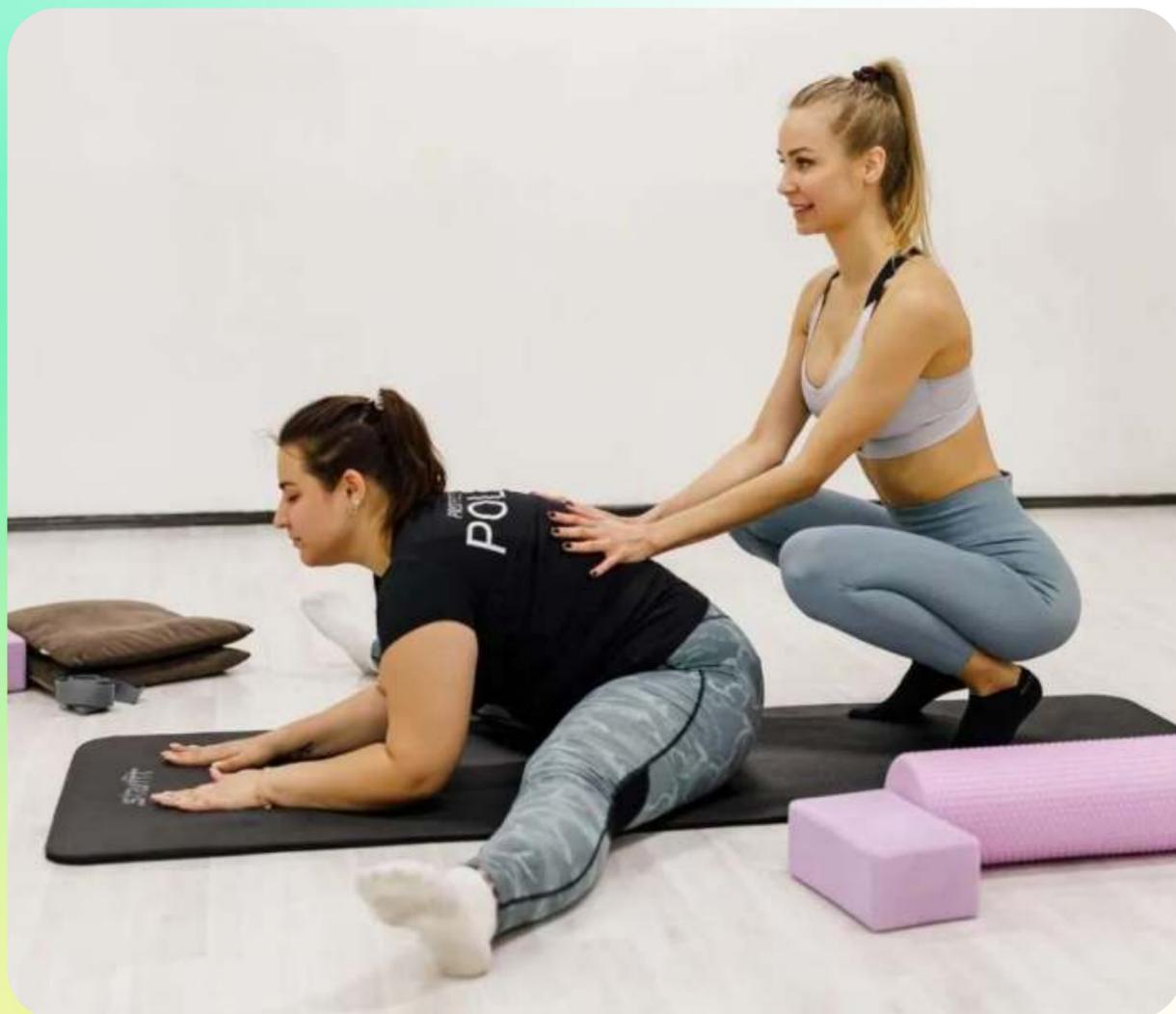


Сеть студий растяжки из Новосибирска

3 филиала в сети + 2 франчайзи-партнера в Барнауле и Красноярске

Площадь одной студии сети: от 120 до 230 кв.м.

Около 200 активных клиентов в одной локации



“ Алена Ощепкова  
основатель сети студий Academy plastic

## Как выбраться из тренерской самозанятости и начать растить сеть студий растяжки. Кейс Academy Plastics

О чем вы узнаете из кейса?

- Как работать с базой студии с помощью автосегментов и RFM-анализа в Mobifitness для высоких продаж.
- Как автоматизация помогает разгрузить ресепшн и снизить текучку администраторов.

Продукты Mobifitness, которые использует Academy plastic:

- CRM
- Виджет для сайта и соцсетей
- Мобильное приложение

[Смотреть](#)



## Ламповая йога-студия мечты в Москве на 1 млн. рублей. Как автоматизация помогла встать на ноги?

### О чем вы узнаете из кейса?

- Как студии работать без администратора и иметь душевный сервис.
- Как наличие приложения повышает доверие гостей к только открывшейся локации.
- Каких издержек помогает избежать автоматизация на старте бизнеса.

### Продукты Mobifitness, который использует Дыхание:

- CRM
- Мобильное приложение

[Смотреть](#)



“ **Василина Лантратова**  
сооснователь йога-студии Дыхание

Ламповая йога-студия в спальном районе Москвы

Открытие: июль 2020 года

Площадь: 70 кв.м.

Концепция: студия для друзей



8.



Фитнес-студия  
в Санкт-Петербурге

2 филиала

Открытие: январь 2020 года

Позиционирование: студия  
для семейного фитнеса

Площадь каждого  
филиала: 250 кв.м.



“ Дмитрий Макаровский  
сооснователь Точка силы

## Онлайн-марафон, автоматизация, комьюнити: как владельцы фитнес-студии спасли бизнес от последствий пандемии

О чем вы узнаете из кейса?

- Как свести количество отмен занятий к нулю с помощью приложения
- Как освободить 70% рабочего времени администраторов за счет автоматизации
- Как оперативно увеличить клиентскую базу в разы

Продукты Mobifitness, который  
использует Точка силы:

- CRM
- Мобильное приложение
- Виджет для сайта и соцсетей

[Смотреть](#)



## Школа единоборств: как стимулировать клиентов скачивать мобильное приложение?

### О чем вы узнаете из кейса?

- Как экологично приучить клиентов записываться, оплачивать и получать информацию через приложение, а не по звонку.
- Как максимально разгрузить ресепшн школы.

### Продукты Mobifitness, который использует Ronin Family:

- CRM
- Мобильное приложение

[Смотреть](#)



“ **Игорь Луняков**  
основатель Академии Ronin Family

4 филиала

Москва, МО  
и Тверь

Программы для  
взрослых и детей  
любого уровня

Место встречи  
единомышленников





12 направлений

Пространство  
550 кв. м

18 спортивных  
наград

Своя сцена  
внутри школы



“ Наталья Подпорина  
сооснователь танцевальной студии Avenue Art Lab

## С 10 до 500 клиентов: как развивать студию танцев с помощью технологий

О чем вы узнаете из кейса?

- Как с 0 развить студию, опираясь на автоматизацию
- Как принцип записи на занятие только после оплаты улучшает качество услуг студии

Продукты Mobifitness, который  
использует AvenueArtLab:

- CRM
- Мобильное приложение
- Виджеты для сайта соцсетей

[Смотреть](#)



**Mobifitness**

Система автоматизации

Выбирайте продукты,  
достойные вашего уровня

+7 (495) 989-11-51

[www.mobifitness.ru](http://www.mobifitness.ru)

[hello@mobifitness.ru](mailto:hello@mobifitness.ru)

